

SalgsGuiden er et lille men meget effektivt og brugervenligt værktøj designet for salgspersonale og konsulenter der skal beregne og udforme tilbud. Det består af nogle guides der leder sælgeren gennem en række spørgsmål og valgmuligheder for at beregne og sammensætte en korrekt løsning.

Der kan tages højde for alle relevante forhold som skal huskes medtaget – det være sig alle medgåede materialer, evt. formøde med kunde, installationstid, montage, kørsel, projektledelse, undervisning, aflevering og instruktion mm.

SalgsGuiden kan beregne en komplet konfiguration af varer fra adskillige produkterlinier. Priserne beregnes automatisk og der er mulighed for rabatgivning, valg af servicegrad, valg af finansieringsform, valg af flere installationssteder mm.

Værktøjet reducerer den tid det normalt tager at sammensætte et tilbud, det forenkler indkøring af nye sælgere samt håndtering af forhandlere, det gør det lettere for en sælger at overtage eksisterende sager, det minimerer behov for salgssupport samt giver de skrevne tilbud et ensartet og professionelt udseende.

SalgsGuiden indeholder flg. funktioner:

- valg af produktlinie(r) – eller evt. import af konfigurationsfil fra en leverandørkonfigurator
- valg af salgsform (nysalg, udvidelse/opgradering, servicesalg)
- mulighed for at tilføje flere varer manuelt direkte på en vareoversigt
- mulighed for at tilbyde optioner på udvalgte varer
- mulighed for valg af større eller mindre servicegrad samt at til/fravælge service pr. vare
- mulighed for at fordele varerne på flere installationssteder
- mulighed for beregning af rabat (evt. med begrænsning)
- mulighed for at tilbyde køb og/eller leje/leasing af løsningen
- mulighed for at hente kundeinformationer fra ordresystem
- mulighed for at registrere salgsled (medarbejder eller partner)
- hurtig prisoversigt med samlet varepris, installationspris, servicepris mm.
- generering af tilbud/ordre i foruddefineret tilbudsskabelon med fletning af alle relevante informationer til et færdigt dokument - hvori de ofte kryptiske varebetegnelser er omsat til forståelige beskrivelser
- mulighed for at indsætte fælles og egne tekstfragmenter i tilbudsdokumentet
- automatisk udløsning og evt. fletning af relevante bilag (salgs- & leveringsbetingelser, vilkår for service samt leje/leasing mm.)
- generering af ordreformular (incl. stregkoder på varer), aftaledokumenter, tjeklister mm.
- mulighed for at eksportere data til ordresystem
- mulighed for forecast på tilbud – giver et godt overblik over den samlede tilbudsmasse
- nem vedligeholdelse af vareliste og priser
- nem vedligeholdelse af de grundlæggende funktioner samt af alle tekster i såvel guider som de tekstinformationer der flettes til dokumentskabelonerne
- der kan arbejdes med flere dokumentskabeloner afhængig af hvilket firma konsulenten repræsenterer
- der kan nemt oprettes forhandlerguide med de ønskede rabatsatse pr. varegruppe