



*Professionel rådgivning og konsulent-service fra MCB
– få succes på nettet med viden og værktøjer*

VIDEN ER VIGTIG

Som kunde hos MCB vil vi gerne tilbyde dig meget mere end blot værktøjerne til at vedligeholde og administrere din hjemmeside eller webshop. Vi vil nemlig gerne sikre os, at du får mest muligt ud af din investering! Den bedste måde vi kan gøre det på, er ved at dele ud af vores viden og erfaring.

For at ruste dig bedst muligt til at arbejde online har vi udviklet en række tilbud, som vil gøre din hverdag lettere. Du kan enten deltage på vores kurser og workshops, som udstyrer dig med den sidste nye viden om drift, søgemaskineoptimering, online markedsføring og e-handel, eller du kan lade os udføre opgaverne for dig via vores konsulent-service.

KURSER OG WORKSHOPS

Omdrejningspunktet for alle vores kurser og workshops er de tre grundsten, der skal til for at skabe en effektiv og succesfuld hjemmeside eller webshop: trafik, konvertering og fastholdelse. Alle kurser og workshops er tilrettelagt efter samme princip, hvor vi lægger vægt på at fodre deltagerne med den sidste nye viden inden for feltet samtidig med, at vi igennem gruppearbejde og diskussioner lærer af hinandens erfaringer.

Deltagerne er naturligvis også meget velkomne til selv at fremlægge problemstillinger, som de støder på i hverdagen, så vi på den måde får berørt de mest efterspurgte og aktuelle emner.

OPSTARTSKURSUS Er du lige gået online og ved ikke helt, hvordan du skal komme i gang med din shop eller dit site? Så deltag i vores endagskursus, hvor vi giver en grundlæggende gennemgang af alle de ting, du nu skal til at arbejde med i det daglige. På kurset får du en grundig introduktion til internetmediet, og vi ser på, hvad det kræver at drive og vedligeholde en aktiv og indbydende hjemmeside eller webshop, som er attraktiv for de besøgende.

WORKSHOP – WEBSITE På denne workshop kigger vi på din overordnede strategi, måler og analyserer den nuværende trafik på hjemmesiden og arbejder aktivt med at tiltrække mere trafik. Dernæst arbejder vi med værktøjer til at forbedre konverteringen, således du opnår flere henvendelser, tilmeldinger eller bookinger – alt efter hvad dit mål med hjemmesiden er.

WORKSHOP – WEBSHOP Omdrejningspunktet på denne workshop er at gøre dig i stand til at forbedre din webshop og dermed øge din omsætning. Igennem oplæg fra MCB og fælles diskussioner arbejder vi med at blive fortrolige med forskellige værktøjer og marketingsaktiviteter, som kan bruges til at generere trafik og optimere shoppen. Disse værktøjer er blandt andet Google Adwords, Google Analytics, søgemaskineoptimering, nyhedsbreve og webkommunikation.

VI ER STOLTE AF VORES ARBEJDE – DET SMITTER AF PÅ VORES LØSNINGER.

Læs meget mere om indholdet på kurser og workshops på vores hjemmeside www.mcb.dk/workshops-og-kurser.html

KONSULENTSERVICE

Har du svært ved at nå både at lave søgemaskineoptimering og skrive nyhedsbreve samtidig med, at din shop eller hjemmeside også skal vedligeholdes. Så lad os udføre nogle af opgaverne for dig – det er vi eksperter i!

OPSTARTSANALYSE Vi hjælper dig godt i gang ved at udføre en teknisk gennemgang af din hjemmeside eller webshop (webarkitektur, URL-struktur, link struktur, kodeanalyse). Vi gennemgår og evaluerer desuden indholdet, analyserer trafikken, foretager indledende link- og søgeordsanalyse og udarbejder afslutningsvis en rapport med konkrete forslag til indsatsområder.

SØGEMASKINEOPTIMERING Hvad enten du sælger direkte på internettet, eller du bruger nettet til at skabe interesse for din virksomhed, så har det stor værdi at være placeret højt i søgemaskinerne. Søgemaskineoptimering går kort og godt ud på at skaffe flere relevante besøgende til dit site via gode søgeplaceringer. For at opnå dette analyserer vi den nuværende søgeordsstatistik, placering i søgemaskiner og tilrettelægger med baggrund heri en optimering af indsatsen.

GOOGLE ADWORDS Vi laver søgeordsanalyse, skriver annoncer og sørger for, at kampagnen er tilpasset dit budget. Du afregner din klikpris direkte med Google, dvs. at vi ikke skal have en del af klikprisen, og dermed opnår du 100 % gennemsigtighed. Vi kommer med anbefalinger til budget og aftaler, hvem der efterfølgende vedligeholder kampagnen.

OPTIMERING AF WEBSHOP Det er essentielt at vide, hvad der motiverer dine kunder til at handle eller, hvad der får dem til at klikke væk? Vi hjælper med at gennemføre en række analyser og tests af shoppen, bl.a. via A/B splittest, så du kan få indsigt i, hvad der skal til for at optimere shoppen og dermed få det optimale ud af trafikken.

WEBMASTER Mangler du en webmaster i din virksomhed? Så lad os assistere dig med de opgaver en webmaster normalt ville løse. Eksempelvis kan vi hjælpe dig med at få skrevet nyhedsbreve, flytte indhold fra et gammelt website til et nyt, skrive og oprette nyheder og artikler, uploade billeder og oversætte indhold til forskellige sprogversioneringer og meget mere.

Vores konsulent-services kan købes på to forskellige måder:

ABONNEMENTSSERVICE

I fællesskab lægger vi en plan for de ydelser, du ønsker, vi skal udføre for dig. Vi arbejder løbende med opgaverne og afreporter hver måned de opnåede resultater samt fremlægger en plan for den følgende måned. På den måde kan du altid følge med i forløbet og ikke mindst resultaterne.

TIDSBEGRÆNSET PROJEKT

Vi aftaler i fællesskab omfang, indsatsområde og varighed af projektet, hvorefter vi udfører opgaven og endelig afreporterer de opnåede resultater til dig.

Omfang, varighed og pris afhænger fuldstændigt af dine behov og fastlægges derfor fra kunde til kunde. Kontakt din konsulent for at høre nærmere om de mange muligheder samt få et konkret tilbud.



Læs mere om ovenstående tilbud og mange flere på vores hjemmeside www.mcb.dk/konsulent-service.html

UDVALGTE REFERENCER

MCB



WWW.CYKLER.DK

»MCB's konsulenter er ikke bare gode – de er simpelthen geniale. Vi har før oplevet at vores webshop ikke har kørt 100 % – efter et møde hos MCB, er alt forandret 300 %. De ser simpelthen verden – eller i hvert fald webshops – med helt andre øjne, end vi gør. De har altid mindst tre gode forslag til, hvordan vi skal løse vores problemer og skabe mere salg. Ikke nok med at de er kluge og ved, hvad de snakker om, så får de det ned på et niveau, hvor alle kan være med, og så kan man virkelig mærke, hvor meget de brænder for deres arbejde.«

Anders Hillingsoe, Webmaster



WWW.CCHOBBY.DK

»Creativ Company deltager i MCB's workshops for at holde fingeren på pulsen med hensyn til online markedsføring og e-handel. Workshopperne danner samtidig rammen om et netværk af webshop-ejere, hvor der udveksles ideer, erfaringer og gives uvurderlig feedback på aktuelle online tiltag.«

Thomas Høeg Hansen, Online medie ansvarlig

MCB er et landsdækkende webbureau med hovedsæde i Holstebro. Her arbejder 25 kompetente og engagerede medarbejdere med at udvikle Danmarks bedste webløsninger inden for hjemmesider og webshops. Medarbejderstaben er varieret og består blandt andet af grafikere, webdesignere, programmører og marketingsfolk, som hver især er specialister inden for deres område. Dermed er vores kunder altid sikret den optimale løsning og den allerbedste rådgivning.

Vi leverer en komplet løsning bestående af såvel konkurrencedygtige værktøjer og essentiel viden. Vi udvikler selv de værktøjer, der skal til for at drive og administrere en hjemmeside eller webshop. Derudover besidder vi en enorm viden om internetmarkedet, som vi ønsker at dele med dig, så du bliver bedst muligt klædt på til at arbejde online. Hvis du har lyst til at høre mere om, hvordan du kommer i gang med at samarbejde med MCB, så ring til os på 9610 2824 eller skriv til post@mcb.dk.