

DK-CAMPs koncept for samhandelsaftaler

## Den direkte vej til mere end 200 campingpladser i Danmark

**DK-CAMP er markedsleder indenfor campingbranchen med mere end 200 campingpladser som medlem. Derfor er det attraktivt for leverandører til danske campingpladser at indgå en samhandelsaftale med DK-CAMP.**

Med en samhandelsaftale får du som leverandør:

- ✓ Let ved at komme i dialog med vores campingpladser
- ✓ Kontaktoplysninger på campingpladserne (minus e-mailadresser)
- ✓ Egen præsentationsside på vores intranet
- ✓ Mulighed for at sende mails direkte til campingpladserne via vores Forum
- ✓ Købe omtale eller en bannerannonce i nyhedsbreve til campingpladser
- ✓ Deltage i vores årlige leverandørmesse i november
- ✓ 20 % rabat på at annoncere i vores edlemsmagasin "Orientering"

### PLUS-leverandør

DK-CAMP kan udpege såkaldte "PLUS-leverandører". PLUS-leverandører er bl.a. leverandører, der tilbyder vores campingpladser en ekstra fordelagtig samhandelsaftale, primært i forhold til pris og handelsbetingelser sammenlignet med andre konkurrenter på markedet.

PLUS-leverandørerne er leverandører, der bør have alle campingpladsernes interesse – og ikke mindst nyindmeldte campingpladseres opmærksomhed.

Der kan maks. være 10-12 PLUS-leverandører ad gangen. En PLUS-leverandør kan løbende blive udpeget, men også miste sin status.

### Hvem kan blive leverandør?

DK-CAMP har i dag samhandelsaftaler med mere end 70 leverandører, der alle har campingpladser som et vigtigt kundesegment. Vi udvælger altid vores leverandører med omhu. For at opnå en samhandelsaftale skal der være en gensidig forventning om, at alle parter vil få noget ud af aftalen. Derfor er det ikke alle leverandører, der kan opnå en aftale med DK-CAMP.

Ligeledes vil vi ved optagelse af nye leverandører vurdere, om vi i forvejen er dækket ind på det pågældende område.

### Krav til dig som leverandør

Følgende forudsætninger vægtes højt:

- ✓ Troværdighed
- ✓ Overholder dansk lovgivning
- ✓ Prisstigninger i aftaleperioden sker kun efter forudgående aftale
- ✓ Tilbyder attraktive vilkår til vores campingpladser

**PLUS-leverandør – hvem kan blive det?** Leverandører, der fx opfylder et eller flere af disse kriterier kan blive PLUS-leverandør:

- ✓ Har en dominerende stilling inden for det pågældende produktområde og som tilbyder DK-CAMPs medlemmer meget fordelagtige priser.
- ✓ Sælger produkter med DK-CAMPs logo til medlemmerne i samarbejde med DK-CAMP.
- ✓ Fordelagtig samhandelsaftale i forhold til medlemmerne og DK-CAMP.

### **Grundlaget for samhandelsaftaler**

En samhandelsaftale med DK-CAMP skal tilbyde vores campingpladser attraktive priser, handelsvilkår eller andet, som de ikke kan opnå som individuel kunde.

Attraktiv pris kan gives som en kontant fakturarabat direkte til den enkelte campingplads og/eller en årlig bonusudbetaling. Prisen kan også være afhængig af indkøbsvolumer.

Attraktive handelsvilkår kan fx være lav fragt eller ingen minimumsgrænse på mindsteordre, længere kredittid eller andet.

Aftalen, der indgås, gælder kun for medlemmer af DK-CAMP.

### **Løbetid for samhandelsaftaler**

Samhandelsaftaler kan indgås med varighed på 1-3 år.

Vi forbeholder os ret til at opsige aftaler, der ikke lever op til foreningens etik.

Alle aftaler skal forhandles med os – også ved genforhandling.

### **Leverandørens mulighed for at profilere sig**

#### **Egen præsentationsside på DK-CAMPs intranet**

Som leverandør bliver din virksomhed præsenteret på jeres egen side på DK-CAMPs intranet. Du har ikke adgang til siden, men leverer selv indhold til siden, og du kan til enhver tid bede om en kopi af siden.

Præsentationssiden indeholder:

- ✓ Firmanavn og logo
- ✓ Firmapræsentation
- ✓ Kontaktoplysninger
- ✓ Samarbejdsaftalens indhold
- ✓ Link til varekataloger, produktark eller lignende.

Materialet sender du til DK-CAMPs sekretariat, der lægger det på profilsiden.

#### **Direkte mails til campingpladserne**

Tre gange om året kan du gratis profilere særlige tilbud. Tilbuddene lanceres via DK-CAMPs Forum på intranettet. Campingpladserne modtager en mail med dit tilbud, når det sendes ud via Forum.

#### **Banner eller omtale i nyhedsbrev direkte til campingpladserne**

Du kan købe et banner eller en kort omtale af et tilbud eller lignende på maks. 200 ord i de online nyhedsbreve, som vi sender ud til campingpladserne cirka hver anden uge. Et banner med link til tilbud eller en omtale i et nyhedsbrev koster 550 kr. ekskl. moms. Størrelsen på banneret er 4500 x 1250.

#### **Få 20 % rabat på en annonce i medlemsmagasinet "Orientering"**

Vi udgiver i marts, juni og december et medlemsmagasin "Orientering". Som leverandør med samhandelsaftale får du 20 % rabat i forhold til de normale priser. Medieinformation kan ses på <https://www.dk-camp.dk/leverandoer/>

#### **Artikel i Orientering**

DK-CAMP udvælger løbende leverandører og laver en redaktionel artikel af leverandørens produkter i Orientering. Det gør vi fordi, vi gerne vil gå bag om produkterne og give vores medlemmer ideer til,

hvordan produkterne kan anvendes ude på campingpladserne. Artiklerne er ikke betalt omtale og derfor skrives artiklerne som udgangspunkt af DK-CAMP selv i dialog med leverandøren.

### **Leverandørmesse**

Hvert år i november afholder vi en leverandørmesse. Som leverandør med en samhandelsaftale kan du deltage med en stand på 3x2 m. for kun 1.000 kr. Messen er et godt sted at komme i dialog med vores campingpladser, da messen afvikles udenfor campingpladsernes sæson. I forbindelse med booking af stand på messen kan du efter ønske og behov tilkøbe en større stand.

Invitation til leverandørmessen sendes ud ultimo august.

Leverandører uden samhandelsaftale kan også efter aftale deltage i messen. Det koster 4.500 kr. for disse leverandører at deltage med en stand på 3x2 m.

### **Annonce i messeavis**

I forbindelse med leverandørmessen udgives en messeavis. Her kan du som leverandør tegne en annonce. Messeavisen sendes ud til campingpladserne forud for leverandørmessen.

### **Pris**

En samhandelsaftale med DK-CAMP koster 4.000 kr. om året. Desuden betales et oprettelsesgebyr på 850 kr., når aftalen indgås (priser er ekskl. moms). Prisen for en samhandelsaftale er som udgangspunkt den samme for alle leverandører - dog kan der laves aftale om anden afregningsmetode

### **Ikke misbruge samarbejdet**

Som leverandør må du gerne omtale, at du har en samhandelsaftale med DK-CAMP. Det er dog ikke tilladt at bruge vores logo, uden forudgående aftale med os, eller at omtale samarbejdet på en sådan måde, at vores campingpladser kan få det indtryk, at det er en eksklusiv aftale, som vi har med dig som leverandør. Det er nemlig 100 % frivilligt om vores campingpladser bruger vores samhandelsaftaler eller ikke.

### **Samhandelsaftale med DK-CAMP?**

Ønsker du at indgå en samhandelsaftale med DK-CAMP, kan du kontakte koordinator Hans Jakobsen og høre om dine muligheder - 2117 2442, [hans@dk-camp.dk](mailto:hans@dk-camp.dk).