



Vi søger intern trælastsælger til Roslev Ikast

Vi har god vind i sejlene og et højt aktivitetsniveau. Vi søger derfor en intern sælger til vores salgskontor i Ikast.

Du får ansvaret for din egen kundeportefølje, som indeholder nye og eksisterende kunder, og skal sammen med det øvrige salgsteam, via en professionel tilgang til opgaverne, sikre at båndene til vore kunder bliver endnu stærkere.

Arbejdsopgaver:

- Opsøgende salg og rådgivning af kunder.
- Kalkulation og beregning af byggeprojekter i samarbejde med det øvrige salgsteam.
- Opfølgning af projekter og tilbud.
- Ordrehåndtering af byggesagerne i samarbejde med dine kunder.

Vi forventer at:

- Du har en baggrund i trælastbranchen og har godt kendskab til salg af byggematerialer.
- Du er strategisk, struktureret og har flair for IT - gerne med kendskab til Aspect4.
- Du kan arbejde selvstændigt, men værdsætter samarbejdet i et team.
- Du har et godt humør, og trives med stor aktivitet og en travl hverdag.
- Du værdsætter god rådgivning, service og ordholdenhed, som vægter højt hos Roslev.

Vi tilbyder:

- Et spændende job med stor frihed under ansvar.
- Et job i en professionel virksomhed med gode faciliteter.
- Et job med gode kollegaer hvor omgangstonen er uhøjtidelig.
- Et job hvor de nødvendige redskaber for at udføre opgaverne stilles til rådighed.
- Et job hvor lønpakken matcher dine kvalifikationer, og som indeholder pension og forsikring.

Vil du vide mere om jobbet, er du velkommen till at kontakte afdelingsdirektør Thomas Luplau på tll@roslev.dk eller mobil 4242 3400.

Er du interesseret i nye udfordringer, send os din ansøgning via link til vores Elvium jobportal, som du finder på vores hjemmeside www.roslev.dk under "Job og HR".

Ansøgningsfrist hurtigst muligt.
Samtaler afholdes løbende.

XL-BYG ROSLEV, Ikast består af 15 medarbejdere, som betjener både detailkunder og professionelle kunder i vores trælast- og byggecenter på Neptunvej 1, 7430 Ikast.

