

Vi søger intern sælger til PRO-trælafdelingen i Skive

Vi har travlt, med voksende aktivitet og et spændende år lige foran os - derfor søger vi en intern sælger til vores salgskontor i Skive.

Brænder du for at gøre en forskel for professionelle håndværkere og erhvervs kunder, og er du dygtig til at skabe relationer samt motiveres af stærke salgsresultater – er det måske dig, vi søger til vores professionelle kundesegment på vores salgskontor i Skive.

Dine arbejdsopgaver vil omfatte:

- Telefonsalg til faste og nye professionelle kunder.
- Beregning af store og små projekter i samarbejde med det øvrige salgsteam.
- Opfølgning på afgivne tilbud.
- Personlig servicering og vejledning af kunderne.
- Ordrehåndtering i Aspect4 med køb og salg.

Vi forventer, at du:

- Har en baggrund i trælastbranchen og har godt kendskab til salg af byggematerialer.
- Elsker salget, og brænder for god service.
- Er struktureret og har flair for IT - gerne med kendskab til Aspect4.
- Kan arbejde selvstændigt, men værdsætter samarbejdet i et team.
- Du har et godt og smittende humør, og trives med stor aktivitet og en travl hverdag.
- Du værdsætter god rådgivning, service og ordholdenhed, som vægter højt hos os i ROSLEV.

Vi tilbyder:

- Stor frihed under ansvar.
- Et job i en professionel virksomhed med gode faciliteter.
- En dagligdag med engagerede kollegaer hvor omgangstonen er uhøjtidelig.
- En lønpakke, der matcher dine kvalifikationer, og som indeholder pension og forsikring og andre personalegoder.

Har du spørgsmål om jobbet kan du kontakte salgsdirektør Palle Ramsdal på pra@roslev.dk.

Er du interesseret i nye udfordringer så send os din ansøgning via link til vores Elvium jobportal, som du finder på vores hjemmeside www.roslev.dk under "Job og HR".

Ansøgningsfrist hurtigst muligt.
Samtaler afholdes løbende.

